

Inhaltsverzeichnis

Vorwort zur dritten Auflage	V
Vorwort zur zweiten Auflage.....	VI
Vorwort zur ersten Auflage	VII
Abkürzungsverzeichnis	XXI
1. Herkunft und Grundlagen der IFRS	1
1.1. Woher kommen die IFRS?	1
1.2. Das Regelwerk der IFRS	2
1.2.1. Überblick	2
1.2.2. Das Rahmenkonzept	2
1.2.3. IFRS und IAS Standards	4
1.2.4. IFRIC- und SIC-Interpretation	5
1.3. Die IFRS in der Europäischen Union	5
1.4. Wesentliche konzeptionelle Unterschiede zwischen IFRS und HGB/UGB	6
2. Aufbau eines Abschlusses nach IFRS	7
2.1. Bilanz	7
2.1.1. Executive Summary	7
2.1.2. Gliederung der Bilanz nach IFRS	7
2.2. Gesamtergebnisrechnung und Ergebnis je Aktie	10
2.2.1. Executive Summary	10
2.2.2. Gliederung der Gesamtergebnisrechnung nach IFRS	11
2.2.3. Ergebnis je Aktie	15
2.3. Aufstellung der Veränderungen des Eigenkapitals	16
2.3.1. Executive Summary	16
2.4. Kapitalflussrechnung (Geldflussrechnung, Cashflow Statement)	18
2.4.1. Executive Summary	18
2.4.2. Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	18
2.4.3. Gliederung der Kapitalflussrechnung	18
2.5. Anhang (Explanatory Notes)	21
2.6. Vergleichszahlen der Vorperiode(n)	22
2.7. Exkurs: Zwischenberichterstattung	22
3. Bilanzierung und Bewertung von Vermögenswerten und Schulden nach IFRS	24
3.1. Auffinden der relevanten IFRS-Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden	24
3.2. Abweichungen von in den IFRS vorgesehenen Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden (Overriding Principle)	24
3.3. Stetigkeitsgrundsatz und Änderung von Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden	25

3.4.	Grundsatz der Einzelbewertung	26
3.5.	Anschaffungskostenprinzip und Bewertung mit dem beizulegenden Zeitwert	26
3.6.	Maßstäbe für die Bewertung nach IFRS	27
3.6.1.	(Fortgeführte) Anschaffungs- und Herstellungskosten	27
3.6.2.	Beizulegender Zeitwert (Fair Value)	27
3.6.3.	Beizulegender Zeitwert abzüglich der Verkaufskosten (Fair Value Less Cost of Disposal)	30
3.6.4.	Nutzungswert (unternehmensspezifischer Wert oder Value in Use)	30
3.6.5.	Nettoveräußerungswert (Net Realisable Value)	31
3.7.	Korrektur von Fehlern im IFRS-Abschluss	31
3.8.	Änderungen von Schätzungen (Accounting Estimates)	32
4.	Die Bilanzierung einzelner Sachverhalte im IFRS-Abschluss	33
4.1.	Sachanlagen	33
4.1.1.	Executive Summary	33
4.1.2.	Definition von Sachanlagen nach IFRS	33
4.1.3.	Ersterfassung von Sachanlagen im IFRS-Abschluss	33
4.1.4.	Bewertung von Sachanlagen in Folgeperioden	34
4.1.5.	Komponentenansatz (Component Accounting)	35
4.1.6.	Erfassung der erwarteten Kosten für künftige Rückbau- verpflichtungen	35
4.1.7.	Anhangangaben	36
4.1.8.	Zusammenfassung wesentlicher Unterschiede zum HGB/UGB	36
4.1.9.	Typische Auswirkungen einer Umstellung von HGB/UGB auf IFRS	37
4.2.	Immaterielle Vermögenswerte	37
4.2.1.	Executive Summary	37
4.2.2.	Definition immaterieller Vermögenswerte nach IFRS	37
4.2.3.	Erfassung immaterieller Vermögenswerte im IFRS-Abschluss	39
4.2.4.	Bewertung immaterieller Vermögenswerte in Folgeperioden	39
4.2.5.	Selbst erstellte immaterielle Vermögenswerte	40
4.2.6.	Anhangangaben	42
4.2.7.	Zusammenfassung wesentlicher Unterschiede zum HGB/UGB	42
4.2.8.	Typische Auswirkungen einer Umstellung von HGB/UGB auf IFRS	43
4.3.	Anlageimmobilien (Investment Property)	43
4.3.1.	Executive Summary	43
4.3.2.	Definition von Anlageimmobilien nach IFRS	44
4.3.3.	Ersterfassung von Anlageimmobilien im IFRS-Abschluss	44
4.3.4.	Bewertung von Anlageimmobilien in Folgeperioden	44
4.3.5.	Anhangangaben	45
4.3.6.	Zusammenfassung wesentlicher Unterschiede zum HGB/UGB	46

4.3.7.	Typische Auswirkungen einer Umstellung von HGB/UGB auf IFRS	46
4.4.	Leasingverhältnisse	47
4.4.1.	Executive Summary	47
4.4.2.	Definitionen im Zusammenhang mit Leasingverhältnissen nach IFRS	48
4.4.3.	Zuordnung von Risiken und Chancen aus einem Vermögenswert	49
4.4.4.	Erfassung von Leasingverhältnissen im IFRS-Abschluss des Leasingnehmers	50
4.4.5.	Erfassung von Leasingverhältnissen im IFRS-Abschluss des Leasinggebers	51
4.4.6.	Sale-and-leaseback-Transaktionen	52
4.4.7.	Anhangangaben	53
4.4.8.	Bilanzierung von Leasingverhältnissen nach IFRS 16	53
4.4.9.	Zusammenfassung wesentlicher Unterschiede zum HGB/UGB	54
4.4.10.	Typische Auswirkungen einer Umstellung von HGB/UGB auf IFRS	55
4.5.	Wertminderung von nicht finanziellen Vermögenswerten	55
4.5.1.	Executive Summary	55
4.5.2.	Definitionen im Zusammenhang mit Wertminderungen	56
4.5.3.	Die zu bewertende Einheit	56
4.5.4.	Häufigkeit und Anhaltspunkte für die Wertminderungsprüfung	57
4.5.5.	Ermittlung des Abschreibungsbedarfs	57
4.5.6.	Sonderfall Geschäfts- oder Firmenwert	58
4.5.7.	Wertaufholung	59
4.5.8.	Angaben im Anhang	59
4.5.9.	Zusammenfassung wesentlicher Unterschiede zum HGB/UGB	59
4.5.10.	Typische Auswirkungen einer Umstellung von HGB/UGB auf IFRS	60
4.6.	Zuwendungen der öffentlichen Hand	60
4.6.1.	Executive Summary	60
4.6.2.	Definitionen im Zusammenhang mit Zuwendungen der öffentlichen Hand nach IFRS	60
4.6.3.	Erfassung von Zuwendungen der öffentlichen Hand im IFRS-Abschluss	61
4.6.4.	Anhangangaben	62
4.6.5.	Zusammenfassung wesentlicher Unterschiede zum HGB/UGB	62
4.6.6.	Typische Auswirkungen einer Umstellung von HGB/UGB auf IFRS	63
4.7.	Vorräte	63
4.7.1.	Executive Summary	63
4.7.2.	Definition von Vorräten nach IFRS	63

4.7.3.	Erfassung von Vorräten im IFRS-Abschluss	63
4.7.4.	Anhangangaben	65
4.7.5.	Zusammenfassung wesentlicher Unterschiede zum HGB/UGB	65
4.7.6.	Typische Auswirkungen einer Umstellung von HGB/UGB auf IFRS	66
4.8.	Zur Veräußerung gehaltene langfristige Vermögenswerte	66
4.8.1.	Executive Summary	66
4.8.2.	Definitionen im Zusammenhang mit zur Veräußerung gehaltenen langfristigen Vermögenswerten	67
4.8.3.	Bewertung von zur Veräußerung gehaltenen langfristigen Vermögenswerten	67
4.8.4.	Ausweis von zur Veräußerung gehaltenen langfristigen Vermögenswerten	68
4.8.5.	Änderung der Veräußerungsabsicht	68
4.8.6.	Anhangangaben	68
4.8.7.	Zusammenfassung wesentlicher Unterschiede zum HGB/UGB	69
4.8.8.	Typische Auswirkungen einer Umstellung von HGB/UGB auf IFRS	69
4.9.	Aufgegebene Geschäftsbereiche (Discontinued Operations)	70
4.9.1.	Executive Summary	70
4.9.2.	Definition eines aufgegebenen Geschäftsbereiches	70
4.9.3.	Bewertung von aufgegebenen Geschäftsbereichen	70
4.9.4.	Ausweis und Anhangangaben für aufgegebene Geschäftsbereiche	70
4.9.5.	Zusammenfassung wesentlicher Unterschiede zum HGB/UGB	71
4.9.6.	Typische Auswirkungen einer Umstellung von HGB/UGB auf IFRS	71
4.10.	Fremdkapitalkosten	72
4.10.1.	Executive Summary	72
4.10.2.	Definitionen im Zusammenhang mit Fremdkapitalkosten nach IFRS	72
4.10.3.	Aktivierung von Fremdkapitalkosten	73
4.10.4.	Anhangangaben	73
4.10.5.	Zusammenfassung wesentlicher Unterschiede zum HGB/UGB	74
4.10.6.	Typische Auswirkungen einer Umstellung von HGB/UGB auf IFRS	74
4.11.	Finanzinstrumente	74
4.11.1.	Executive Summary	74
4.11.2.	Definitionen im Zusammenhang mit Finanz- instrumenten	75
4.11.3.	Bilanzierung von finanziellen Vermögenswerten	76
4.11.4.	Bilanzierung von finanziellen Verbindlichkeiten	80
4.11.5.	Darstellung, Aufrechnung und Angaben	81

4.11.6.	Sicherungsgeschäfte (Hedging)	82
4.11.7.	Bilanzierung von Finanzinstrumenten nach IFRS 9	84
4.11.8.	Zusammenfassung wesentlicher Unterschiede zum HGB/UGB	86
4.11.9.	Typische Auswirkungen einer Umstellung von HGB/UGB auf IFRS	87
4.12.	Eigenkapital	87
4.12.1.	Executive Summary	87
4.12.2.	Definitionen im Zusammenhang mit Eigenkapital	87
4.12.3.	Ausgabe von Eigenkapitalinstrumenten	89
4.12.4.	Eigene Anteile	89
4.12.5.	Darstellung und Angaben	89
4.12.6.	Zusammenfassung wesentlicher Unterschiede zum HGB/UGB	90
4.12.7.	Typische Auswirkungen einer Umstellung von HGB/UGB auf IFRS	91
4.13.	Leistungen an Arbeitnehmer	91
4.13.1.	Executive Summary	91
4.13.2.	Kurzfristige Leistungen an Arbeitnehmer	92
4.13.3.	Vergütungen nach Beendigung des Arbeitsverhältnisses	92
4.13.4.	Andere langfristig fällige Leistungen	95
4.13.5.	Leistungen aus Anlass der Beendigung des Arbeits- verhältnisses	95
4.13.6.	Anhangangaben	95
4.13.7.	Zusammenfassung wesentlicher Unterschiede zum HGB/UGB	96
4.13.8.	Typische Auswirkungen einer Umstellung von HGB/UGB auf IFRS	97
4.14.	Anteilsbasierte Vergütung (Share Based Payments)	97
4.14.1.	Executive Summary	97
4.14.2.	Definitionen im Zusammenhang mit anteilsbasierten Vergütungen	98
4.14.3.	Erfassung von anteilsbasierten Vergütungen mit Ausgleich durch Eigenkapitalinstrumente im IFRS-Abschluss	100
4.14.4.	Erfassung von anteilsbasierten Vergütungen mit Baraus- gleich im IFRS-Abschluss	102
4.14.5.	Anhangangaben	102
4.14.6.	Zusammenfassung wesentlicher Unterschiede zum HGB/UGB	103
4.14.7.	Typische Auswirkungen einer Umstellung von HGB/UGB auf IFRS	103
4.15.	Rückstellungen	104
4.15.1.	Executive Summary	104
4.15.2.	Definitionen im Zusammenhang mit Rückstellungen nach IFRS	104
4.15.3.	Die Erfassung von Rückstellungen im IFRS-Abschluss	105
4.15.4.	Bewertung von Rückstellungen nach IFRS	106

4.15.5.	Rückstellungen für Restrukturierungsmaßnahmen	107
4.15.6.	Rückbauverpflichtungen	108
4.15.7.	Rückstellungen für drohende Verluste aus schwebenden Geschäften	108
4.15.8.	Anhangangaben	108
4.15.9.	Zusammenfassung wesentlicher Unterschiede zum HGB/UGB	109
4.15.10.	Typische Auswirkungen einer Umstellung von HGB/UGB auf IFRS	109
4.16.	Eventualforderungen	110
4.16.1.	Executive Summary	110
4.16.2.	Definition von Eventualforderungen nach IFRS	110
4.16.3.	Erfassung von Eventualforderungen im IFRS-Abschluss	110
4.16.4.	Zusammenfassung wesentlicher Unterschiede zum HGB/UGB	110
4.16.5.	Typische Auswirkungen einer Umstellung von HGB/UGB auf IFRS	111
4.17.	Eventualschulden	111
4.17.1.	Executive Summary	111
4.17.2.	Definition von Eventualschulden nach IFRS	111
4.17.3.	Erfassung von Eventualschulden im IFRS-Abschluss	112
4.17.4.	Das Verhältnis zwischen Schulden, Rückstellungen und Eventualschulden	112
4.17.5.	Zusammenfassung wesentlicher Unterschiede zum HGB/UGB	112
4.17.6.	Typische Auswirkungen einer Umstellung von HGB/UGB auf IFRS	113
4.18.	Tatsächliche Ertragsteuern	113
4.18.1.	Executive Summary	113
4.18.2.	Definition tatsächlicher Ertragsteuern nach IFRS	114
4.18.3.	Ermittlung tatsächlicher Ertragsteuern im IFRS-Abschluss	114
4.18.4.	Erfassung tatsächlicher Ertragsteuern im IFRS-Abschluss	115
4.18.5.	Anhangangaben	116
4.18.6.	Zusammenfassung wesentlicher Unterschiede zum HGB/UGB	116
4.18.7.	Typische Auswirkungen einer Umstellung von HGB/UGB auf IFRS	116
4.19.	Latente Ertragsteuern	116
4.19.1.	Executive Summary	116
4.19.2.	Definitionen im Zusammenhang mit latenten Ertragsteuern	117
4.19.3.	Erfassung von latenten Steuerschulden im IFRS-Abschluss	119
4.19.4.	Erfassung von latenten Steueransprüchen im IFRS-Abschluss	119
4.19.5.	Bewertung von latenten Ertragsteuerschulden und -ansprüchen	120

4.19.6.	Ausweis von latenten Ertragsteuerschulden und -ansprüchen in der Bilanz	121
4.19.7.	Ausweis der Veränderung von latenten Ertragsteuerschulden und -ansprüchen in der Gesamtergebnisrechnung	121
4.19.8.	Anhangangaben	121
4.19.9.	Zusammenfassung wesentlicher Unterschiede zum HGB/UGB	122
4.19.10.	Typische Auswirkungen einer Umstellung von HGB/UGB auf IFRS	123
4.20.	Auswirkungen von Wechselkursänderungen (Einzelabschluss)	123
4.20.1.	Executive Summary	123
4.20.2.	Definitionen im Zusammenhang mit Wechselkursänderungen nach IFRS	123
4.20.3.	Währungsumrechnung bei Ersterfassung	124
4.20.4.	Währungsumrechnung in den Folgeperioden	124
4.20.5.	Anhangangaben	125
4.20.6.	Zusammenfassung wesentlicher Unterschiede zum HGB/UGB	125
4.20.7.	Typische Auswirkungen einer Umstellung von HGB/UGB auf IFRS	125
4.21.	Ertragsrealisierung	126
4.21.1.	Executive Summary	126
4.21.2.	Definition und Bewertung von Erträgen	126
4.21.3.	Zeitpunkt der Ertragsrealisierung	127
4.21.4.	Darstellung in der Gewinn-und-Verlust-Rechnung und Angaben im Anhang	129
4.21.5.	Die neue Erfassung von Umsatzerlösen nach IFRS 15	129
4.21.6.	Zusammenfassung wesentlicher Unterschiede zum HGB/UGB	131
4.21.7.	Typische Auswirkungen einer Umstellung von HGB/UGB auf IFRS	131
4.22.	Fertigungsaufträge	132
4.22.1.	Executive Summary	132
4.22.2.	Definition von Fertigungsaufträgen	132
4.22.3.	Anwendung der Percentage-of-Completion-Methode	132
4.22.4.	Darstellung im Jahresabschluss und Angaben im Anhang	133
4.22.5.	Zusammenfassung wesentlicher Unterschiede zum HGB/UGB	134
4.22.6.	Typische Auswirkungen einer Umstellung von HGB/UGB auf IFRS	134
4.23.	Ereignisse nach dem Abschlussstichtag	135
4.23.1.	Executive Summary	135
4.23.2.	Die Betrachtungsperiode	135
4.23.3.	Arten von Ereignissen nach dem Bilanzstichtag	135
4.23.4.	Angaben im Anhang	136
4.23.5.	Zusammenfassung wesentlicher Unterschiede zum HGB/UGB	136

4.23.6.	Typische Auswirkungen einer Umstellung von HGB/UGB auf IFRS	136
4.24.	Versicherungsverträge	137
4.24.1.	Executive Summary	137
4.24.2.	Definitionen im Zusammenhang mit Versicherungsverträgen	137
4.24.3.	Ansatz und Bewertung von Versicherungsverträgen im IFRS-Abschluss	137
4.24.4.	Zusammenfassung wesentlicher Unterschiede zum HGB/UGB	138
4.24.5.	Typische Auswirkungen einer Umstellung von HGB/UGB auf IFRS	139
4.25.	Landwirtschaft	139
4.25.1.	Executive Summary	139
4.25.2.	Definitionen im Zusammenhang mit biologischen Vermögenswerten nach IFRS	139
4.25.3.	Ansatz und Bewertung von biologischen Vermögenswerten und landwirtschaftlichen Produkten im IFRS-Abschluss	140
4.25.4.	Zusammenfassung wesentlicher Unterschiede zum HGB/UGB	140
4.25.5.	Typische Auswirkungen einer Umstellung von HGB/UGB auf IFRS	140
4.26.	Exploration und Evaluierung von Bodenschätzen	141
4.26.1.	Executive Summary	141
4.26.2.	Anwendungsbereich	141
4.26.3.	Ansatz und Bewertung	141
4.26.4.	Anhangangaben	142
4.26.5.	Zusammenfassung wesentlicher Unterschiede zum HGB/UGB	142
4.26.6.	Typische Auswirkungen einer Umstellung von HGB/UGB auf IFRS	143
5.	Konzernabschlüsse nach IFRS	144
5.1.	Welche Unternehmen müssen konsolidiert werden?	144
5.2.	Tochterunternehmen	145
5.2.1.	Executive Summary	145
5.2.2.	Erfassung von Tochterunternehmen im IFRS-Konzernabschluss	145
5.2.3.	Erfassung von Structured Entities (auch Special Purpose Entities – SPEs) im Konzernabschluss	148
5.2.4.	Bilanzierungsperioden und -methoden bei Tochterunternehmen	148
5.2.5.	Anteile Dritter an Tochterunternehmen	149
5.2.6.	Anhangangaben	149
5.2.7.	Zusammenfassung wesentlicher Unterschiede zum HGB/UGB	149
5.2.8.	Typische Auswirkungen einer Umstellung von HGB/UGB auf IFRS	150

5.3.	Gemeinsame Vereinbarungen	151
5.3.1.	Executive Summary	151
5.3.2.	Definitionen im Zusammenhang mit gemeinsamen Vereinbarungen	151
5.3.3.	Einstufung von gemeinsamen Vereinbarungen	152
5.3.4.	Erfassung von gemeinsamen Vereinbarungen im IFRS-Konzernabschluss	152
5.3.5.	Anhangangaben	153
5.3.6.	Zusammenfassung wesentlicher Unterschiede zum HGB/UGB	153
5.3.7.	Typische Auswirkungen einer Umstellung von HGB/UGB auf IFRS	153
5.4.	Assoziierte Unternehmen	154
5.4.1.	Executive Summary	154
5.4.2.	Definition von assoziierten Unternehmen nach IFRS	154
5.4.3.	Erfassung von assoziierten Unternehmen im IFRS-Konzernabschluss	154
5.4.4.	Bilanzierungsperioden und -methoden bei assoziierten Unternehmen	155
5.4.5.	Anhangangaben	156
5.4.6.	Zusammenfassung wesentlicher Unterschiede zum HGB/UGB	156
5.4.7.	Typische Auswirkungen einer Umstellung von HGB/UGB auf IFRS	156
5.5.	Angaben zu Anteilen an anderen Unternehmen	156
5.5.1.	Executive Summary	156
5.5.2.	Angaben zu maßgeblicher Ermessensausübung und Annahmen	157
5.5.3.	Angaben zu Anteilen an Tochterunternehmen	157
5.5.4.	Angaben zu Anteilen an gemeinsamen Vereinbarungen und assoziierten Unternehmen	157
5.5.5.	Zusammenfassung wesentlicher Unterschiede zum HGB/UGB	157
5.5.6.	Typische Auswirkungen einer Umstellung von HGB/UGB auf IFRS	158
5.6.	Unternehmenszusammenschlüsse und die Behandlung von Geschäfts- oder Firmenwerten im Konzern	158
5.6.1.	Executive Summary	158
5.6.2.	Was ist ein Unternehmenszusammenschluss?	158
5.6.3.	Die Erwerbsmethode	159
5.6.4.	Bilanzierung und Bestimmung des Geschäfts- oder Firmenwertes oder eines Gewinns aus einem Erwerb unter Marktwert	161
5.6.5.	Sukzessive Unternehmenserwerbe	162
5.6.6.	Anhangangaben	163
5.6.7.	Zusammenfassung wesentlicher Unterschiede zum HGB/UGB	163

5.6.8.	Typische Auswirkungen einer Umstellung von HGB/UGB auf IFRS	164
5.7.	Fremdwährungsumrechnung im Konzern	164
5.7.1.	Executive Summary	164
5.7.2.	Definition der funktionalen Währung	164
5.7.3.	Umrechnungsmethoden	165
5.7.4.	Anhangangaben	166
5.7.5.	Zusammenfassung wesentlicher Unterschiede zum HGB/UGB	166
5.7.6.	Typische Auswirkungen einer Umstellung von HGB/UGB auf IFRS	166
6.	Ausgewählte Anhangangaben	167
6.1.	Geschäftssegmente	167
6.1.1.	Executive Summary	167
6.1.2.	Berichtspflichtige Segmente und Segmentinformation	167
6.1.3.	Zusammenfassung wesentlicher Unterschiede zum HGB/UGB	170
6.1.4.	Typische Auswirkungen einer Umstellung von HGB/UGB auf IFRS	171
6.2.	Angaben über Beziehungen zu nahestehenden Unternehmen und Personen	171
6.2.1.	Executive Summary	171
6.2.2.	Definitionen im Zusammenhang mit Beziehungen zu nahestehenden Unternehmen und Personen nach IFRS	171
6.2.3.	Angabeverpflichtungen im Hinblick auf nahe stehende Unternehmen und Personen im Anhang	172
6.2.4.	Zusammenfassung wesentlicher Unterschiede zum HGB/UGB	173
6.2.5.	Typische Auswirkungen einer Umstellung von HGB/UGB auf IFRS	174
7.	Regeln für die Umstellung der Finanzberichterstattung auf IFRS	175
7.1.	Executive Summary	175
7.2.	Definitionen im Zusammenhang mit IFRS 1	175
7.2.1.	Wer ist Erstanwender?	175
7.2.2.	Umstellungszeitpunkt	175
7.3.	Die retrospektive Anwendung	176
7.4.	Ausnahmen und Erleichterungen	177
7.5.	Verpflichtende Ausnahmen	177
7.6.	Anhangangaben	177
8.	Übersicht über die seit 1. Januar 2016 anzuwendenden IFRS	178
8.1.	Übersicht über die per 1. Januar 2016 verpflichtend anzuwendenden IFRS	178
8.2.	Übersicht über die per 1. Januar 2016 noch nicht verpflichtend anzuwendenden IFRS	182
	Stichwortverzeichnis	183